



UNLIMITED DISRUPTED SOLUTIONS *Advisors*

HOTELS & TOURISM & ENTERTAINMENT



MISIÓN

Acompañar a nuestros clientes para que tomen las mejores decisiones en sus procesos de transformación empresarial y de desarrollo de negocio, a través de la digitalización y la sostenibilidad, con el objetivo de conseguir alcanzar sus metas y resultados deseados



VISIÓN

Dar el mejor servicio de asesoramiento y consultoría posibles, para conseguir clientes rentables, felices y fidelizados



VALORES

Confianza, eficacia, honestidad, innovación, y responsabilidad social corporativa



¿QUIÉN SON NUESTROS CLIENTES?

- Son aquellos que saben que necesitan una persona de su confianza que conozca su empresa y su negocio, que les oriente para tomar las decisiones estratégicas necesarias en base a información objetiva y al contexto del momento
- Los que saben que su modelo de negocio y sus clientes son la fuente de beneficios para su empresa, y quieren maximizarlos



¿PORQUÉ CONTRATAR A UDS Advisors?

- ❑ Desarrollamos el potencial de crecimiento de tu negocio que aún no estás explotando
- ❑ Transformamos digitalmente tu negocio mediante una metodología basada en datos
- ❑ Te ofrecemos un servicio premium para conseguir resultados tangibles en tu empresa
- ❑ Te ayudamos a crear una oferta de alto valor, y a comunicarla y venderla con eficacia
- ❑ Te asesoramos para que te anticipes a los cambios necesarios causados por la alta incertidumbre actual
- ❑ Y todo ello desde planteamientos innovadores y disruptivos que te diferenciarán de tu competencia



¿CÓMO PODEMOS AYUDARTE?

- Ampliaremos el impacto de tus fortalezas gracias a la tecnología
- Queremos ser tu compañero de viaje en la transformación de tu negocio
- Ayudándote a mejorar la toma de tus decisiones estratégicas, basándonos en datos, no en intuiciones
- Dándote una visión profesional externa, que te ayude a ampliar los horizontes de tu empresa
- Poniendo el foco en los problemas clave a resolver y proponiéndote las más innovadoras soluciones
- Adaptando tu modelo de negocio a los cambios del entorno y a la economía digital



¿CUÁLES SON NUESTROS OBJETIVOS PARA TI?

- Ayudarte a superar el miedo que da la soledad en la toma de decisiones estratégicas
- Colaborar contigo para que consigas tus objetivos más valiosos y que te aporten más beneficios
- Que puedas resolver los problemas que son importantes para ti
- Que adquieras un compromiso contigo mismo que te permita obtener los mejores resultados para tu empresa
- Aportarte el valor suficiente que te genere la tranquilidad de que has invertido tu tiempo y dinero en la mejor opción de consultoría posible
- Ayudarte a que puedas estar más cómodo en un entorno digital cambiante y de gran incertidumbre



¿CUÁL ES NUESTRO OBJETIVO?

- ❑ Ser tu Business Partner con enfoque estratégico, que te aportará valor a largo plazo
- ❑ Comprometernos contigo y con tu empresa para obtener los mejores resultados
- ❑ Queremos convertirte en un cliente rentable, feliz y fidelizado, y que nos recomiendes sin necesidad de que te lo pidamos

Zig Ziglar: **“si le gustas a la gente, te escucharán, pero, si confían en ti, harán negocios contigo”**



NUESTRA OFERTA DE SERVICIOS

- ❑ MANAGEMENT CONSULTING: te ayudamos a gestionar tu negocio
- ❑ ASESORAMIENTO EN PROYECTOS ORGANIZATIVOS: te ayudamos a encontrar la estructura organizativa más adecuada a tu modelo de negocio
- ❑ BUSINESS DEVELOPMENT MANAGEMENT: te ayudamos en el desarrollo y crecimiento de tu negocio
- ❑ TALENT ADQUISITION: te ayudamos a encontrar las personas más comprometidas con tu negocio
- ❑ FORMACIÓN DE EQUIPOS: te asesoramos ofreciéndote la mejor formación para tus equipos
- ❑ NETWORKING: te ayudamos a relacionarte con tu entorno, recomendando los clientes y proveedores más adecuados para tu negocio



NUESTRA OFERTA DE SERVICIOS

- ❑ RESPONSABILIDAD SOCIAL CORPORATIVA: te ayudamos a gestionar todos los elementos de RSC de tu negocio
- ❑ CUSTOMER SATISFACTION & QUALITY MANAGEMENT: te ayudamos a ofrecer las mejores experiencias para tus clientes, para posteriormente fidelizarlos
- ❑ DIGITAL STRATEGY : te asesoramos en todo el proceso de digitalización de tu empresa
- ❑ INTERIM MANAGEMENT: nos integramos con tus equipos para alcanzar los objetivos deseados
- ❑ GESTIÓN DE ACTIVOS: te ayudamos a comprar, remodelar o vender tu negocio con las mejores condiciones posibles
- ❑ MARKETING TOOLS: te ofrecemos las mejores herramientas para comunicar tu negocio



METODOLOGÍA DE TRABAJO

- ❑ Desarrollo de Proyectos que garanticen una entrega de valor de forma predecible
- ❑ Te ayudamos a dibujar un plan que te sirva de hoja de ruta en la toma de decisiones, para ir desde la situación actual a la deseada, a partir de unas necesidades bien definidas y cuantificadas
- ❑ Los modelos de negocio tienen cada vez una vida más corta, por lo que hay que adaptar la oferta y los procesos de tu negocio a un entorno cambiante, para así poner en valor la capacidad de tu negocio de forma efectiva y digital
- ❑ Fijaremos unos objetivos de ventas, de márgenes y de resultados de forma objetiva y realista



METODOLOGÍA DE TRABAJO

- ❑ Construiremos el desarrollo de tu negocio en base a los datos:
 - ❑ *Punto de partida:*
 - ❑ Diagnóstico de la situación actual de tu empresa
 - ❑ Identificación estratégica de los riesgos y oportunidades más importantes
 - ❑ *Situación deseada:*
 - ❑ Fijación de resultados a obtener a los 12 meses
 - ❑ Escenario deseable al que se pretende llegar



EQUIPO

- ❑ Para la consecución de los objetivos propuestos, contamos con los mejores colaboradores en cada sector de actividad
- ❑ Todos los miembros del equipo de UDS Advisors compartimos los valores de la empresa: confianza, eficacia, honestidad, innovación, y responsabilidad social corporativa
- ❑ Somos un equipo multidisciplinar con una gran formación y una dilatada experiencia en empresas de reconocido prestigio
- ❑ A continuación, te presentamos algunos de los miembros del equipo:
 - ❑ *Oscar Pitarch*
 - ❑ *Benita Breiter*
 - ❑ *Montse Escoda*



RECOMENDACIONES DE NUESTROS CLIENTES

- ❑ Isabel Perez – Directora General del Gran Palas Experience & Spa Hotel 5*
- ❑ Victor Milian – Director Comercial del Oliva Nova Beach & Golf Hotel 4*
- ❑ Mireia Besso – Directora General del Mirador Unlimited Barcelona y Grupo Enjoy
- ❑ Albert Savé – Presidente de la Associació Hotelera Costa Daurada i Terres del Ebre
- ❑ Jordi Van Oostenryck – Director de Marketing y Ventas de Underwater Gardens Internacional
- ❑ Juan Carlos Ruiz – Director de Distribución de Wah Show Madrid
- ❑ Oscar Cabrera – CEO & Co-Founder de Roomtability