



**MasterMind • Tech** <sup>®</sup>

IAQ SUITE

# SINOPSIS HOSTELERÍA

## ÍNDICE

Opciones de producto

Metodo de pago

Ventajas competitivas. En qué nos diferenciamos

## OPCIONES DE PRODUCTO

Tenemos 2 opciones de producto.

1. **El producto todo-en-uno.** Es el dispositivo que contiene todos los sistemas de **Control de Ruido, Control de Humo de Cigarrillo y Monitorización de la Calidad del Aire Interior (CO<sub>2</sub>, COVs, microorganismos (virus, bacterias, hongos y protozoos), temperatura y humedad)** en tiempo real.

También se pueden realizar distintas combinaciones, dependiendo de la necesidad, por ejemplo: ruido + humo de cigarrillo, calidad de aire + ruido, calidad de aire + humo de cigarrillo.

2. **Los sistemas por separado en dispositivos independientes.** Esta opción sirve para Property Managers que quieren usar un sistema específico, o que quieren instalarlo en sitios distintos de la misma propiedad.

El dispositivo, que **cubre 150 m<sup>2</sup>**, está **conectado por WiFi** a nuestra propia **Plataforma de Gestión**, con distintas opciones y funcionalidades (**gestión de cobro de sanciones, demostración del incidente para el cliente, centro de notificaciones, estadísticas avanzadas**, entre muchas otras).

Además, proporcionamos:

- **Asistencia en la instalación y formación** de uso del sistema (gratuitas y online).
- El **sistema de ocupación gratuito** a partir de 50 unidades.
- **Nuestros especialistas en marketing crean para nuestros clientes un plan promocional de marketing holístico a medida (adaptado a sus empresas) gracias a nuestro sistema.** Por ejemplo, para nuestro cliente de Sevilla creamos un programa de fidelización "out-of-the-box" centrado en la filosofía de bienestar y sostenibilidad que inspiran nuestros productos (gratuito a partir de 100 unidades).
- **Instalación in situ por nuestro equipo** (inversión adicional).
- **Certificado de aire monitorizado, libre de humo y libre de ruido**, lo cual impresionará a los huéspedes y aumentará su **satisfacción**, así como, a nivel general, **la sostenibilidad de la marca**. En la siguiente página puedes ver ejemplo de nuestros sellos (gratuitos).



## METODO DE PAGO

**Pago único sin cuotas recurrentes.** Nuestro cliente se "olvidará" financieramente de MasterMind · Tech tras la implantación de los dispositivos, a diferencia de todos nuestros competidores, que cobran elevadas cuotas mensuales/anuales recurrentes.

- No hay permanencia
- Trabajamos con el escalado de precios. A continuación se puede ver un ejemplo de precios para el producto de Ruido con el Humo de Cigarrillo incluido.

Descripción del Artículo	Ctd	Precio €	Total €
<b>Ruido</b> (incluido el Humo de Cigarrillo según la promoción)	1	208	208
	10	165	1.650
	50	122	6.100

\*Precios sin IVA y gastos de envío

## VENTAJAS COMPETITIVAS. EN QUÉ NOS DIFERENCIAMOS

1. **Recorrido:** nosotros nacimos hace 4 años en **los sectores médico e industrial**, donde **aportamos soluciones de monitorización** de partículas, gases, microorganismos, virus, bacterias, hongos, protozoos, **siguiendo minuciosas normativas y regulaciones médicas e industriales.**

Con esto queremos decir que monitorizar tabaco y ruido es un "juego de niños" sin la mayor complicación para una empresa que dispone de dispositivos en funcionamiento dentro de hospitales europeos (Hospital Quirón, Hospital La Fe, Les Hôpitaux Universitaires de Genève...) y dentro de empresas industriales (WAM Spain, Tecna, Veneporte...).

2. **Tecnología:** MasterMind • Tech **conoce de forma científico-técnica cómo nuestros productos funcionan exactamente.** Nuestros competidores no. Si usted les pregunta, le dirán que la detección de tabaco de Competidor funciona con inteligencia artificial, pero no le sabrán decir nada más. **La realidad es que un gran número de nuevos clientes vienen de usar otros sistemas, precisamente porque la detección de tabaco no les funciona.** Además, como Ingenieros, nunca confiaríamos en la inteligencia artificial por sí sola, sin el soporte de otros sensores (de partículas y químicos).

3. **Precio:** este punto es el más claro de todos: **Nuestros competidores cobran por la suscripción anual más del doble que nosotros.** Además, ellos también cobran el dispositivo físico, cosa que nosotros no hacemos.

4. **Actuación durante/después el incidente de ruido/tabaco:** ¿Qué pasa una vez se detecta ruido? Nuestra competencia tiene servicios extra de costosa suscripción en los cuales se encargan de llamar o visitar los alojamientos. Sin embargo, esto en la mayoría de ocasiones no acaba con el problema. Nosotros en los próximos días lanzaremos un **producto capaz de hacer saltar el diferencial de la luz en el alojamiento cada vez que se detecta una incidencia de ruido**, por lo que **atajamos el problema de raíz**. Además, permitimos la gestión de sanciones para incidentes de tabaco/ruido desde nuestra misma Plataforma.

5. **Certificaciones:** breve lanzaremos **certificaciones con una fuerte base científico-técnica**, que serán entregadas a nuestros clientes presentes y futuros de forma **gratuita**.





# MasterMind • Tech<sup>®</sup>

IAQ SUITE

+34 609 70 11 70

[oscar.pitarch@disruptivehotels.com](mailto:oscar.pitarch@disruptivehotels.com)

[www.disruptivehotels.com](http://www.disruptivehotels.com)